



# 房屋出售流程



寻找一个房屋中介



决定房屋的价格



预期



分阶段/改善住房



进入待售名单



选选代理人



提出报价



接受报价



签签合同



偶然情况



审审完成交易文件



代理人  
安排完成交易



交易完成!!!

REALTOR® 将完成市场场争分析

(限制、包含 及排除、 优惠、底线)

(房产的“外包装”)



议价

接受报价



(房屋检检、按揭揭款等)



